



売れる商品戦略交流会・個別相談会

2025年 7月25日(金) 第1部 13:30 - 16:30 (13時開場)
第2部 16:30 - 18:00 ※ご希望の方

場所: TKP ガーデンシティ PREMIUM 仙台西口 カンファレンスルーム 4I
仙台市青葉区花京院 1-2-15 ソラプラザ 4 階 (JR 仙台駅西口から徒歩 3 分)
定員: 50 名 対象: 宮城県内に事業所を有する食料品製造業者等

自社の商品をもっと売りたい方

商談をもっとうまく進めたい方

宮城県の支援策を知りたい方

商品には自信があるのに取引先にその良さが伝わらない、といったことはありませんか。商談を成功させるためにはいくつかコツがあります。商談力UPやテストマーケティングなどに活用できる支援策も宮城県で多数ご用意しています。自己診断カルテを用いて御社にぴったりの支援策をお伝えすることも可能(※個別相談会) ぜひお気軽にお越しください。

13:30 ~

オープニング・事業紹介

県の支援制度紹介、自己診断カルテ作成

14:30 ~

講演・ワークショップ

講師: 清永 健一

- ・バイヤーに刺さる商談テクニック
- ・商談成功率が10倍になる1分間トークスクリプト

15:30 ~

交流会

同じ悩みを持つ参加者同士の交流の場を設けます。
目利きバイヤーに選ばれている商品のご紹介! 試食も実施

16:30 ~

個別相談会

中小企業支援の専門家5名による相談会

希望参加者

商品開発・販売に関する個別のお悩みを伺いアドバイスします。
お気軽に何でもご相談ください。

第1部

第2部



超人気講師!
販路開拓
スペシャリスト

講師 清永 健一

株式会社展示会営業マーケティング 代表取締役 清永 健一
展示会営業を専門とした会社、株式会社展示会営業マーケティングを立ち上げ、展示会のプロフェッショナルとして、展示会主催者や出展企業などにそのノウハウを伝えている。著書の「飛び込みなしで新規顧客がドンドン押し寄せる展示会営業術」他4冊はいずれもAmazon部門1位を獲得。テレビ出演や各種講演実績多数。

先着
30社



書籍プレゼント

申込フォーム

下記申込フォームからお申込みください。 申込締切: 7月23日(水)
<https://forms.cloud.microsoft/r/rEWc1nQhB4?origin=lprLink>



お問合せ

宮城県売れる商品戦略コーディネート支援事業事務局 (株式会社Miraile) MAIL: info@miraile.co.jp

主催

宮城県農政部食産業振興課

URL

<https://www.pref.miyagi.jp/soshiki/syokushin/2025urerusenryakucd.html>